



Sales Engineer (m/w/d) mit Schwerpunkt technische Konzeptionierung

Ihr Verantwortungsbereich ist vielfältig und abwechslungsreich:

- Aktive Kundenpflege und Betreuung sowie gezielter Ausbau unseres Kundenstammes
- Erste/r Ansprechpartner/in für unsere Kunden bei technischen und kommerziellen Fragen
- Akquirierung von Neumaschinen- und Modernisierungsprojekten
- Eigenverantwortliche Verfolgung von Angeboten und Projekten
- Erstellung von Angeboten
- Verantwortung für die Erreichung der definierten Umsatzziele
- Verstärkung der Kundenbindung und Erhöhung der Marktdurchdringung und Präsenz
- Analyse und Auswertung der Markt- und Mitbewerbersituation
- Umsetzung der festgelegten operativen Maßnahmen und der internen Vertriebsstrategie

Unser Angebot:

- ein abwechslungsreiches und interessantes Aufgabengebiet
- ein internationales Team sowie einen starken Zusammenhalt
- vielseitige Schulungsangebote und einen sehr guten Einarbeitungsplan
- flexible Arbeitszeiten sowie Home Office
- höhenverstellbarer Arbeitsplatz
- JobTicket mit einer Bezuschussung von bis zu 50,00 EUR pro Monat oder eine Tankkarte
- betriebliche Altersvorsorge mit einem AG-Anteil von 120% bzw. 127,00 EUR
- JobRad
- Firmensport und Firmenevents

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit in einem teamorientierten und internationalen Umfeld den Erfolg unseres Unternehmens mitzugestalten.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie uns gern Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Uta Kersten

E-Mail: hrm@avicomp.com

Wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen.